

Für unseren Mandanten suchen wir folgenden Stellen in Deutschland zu besetzen:

Agricultural & CustomerCare Specialist für das dänische Unternehmen FarmDroid gesucht (m/f/d)

Location: Nord- & Süddeutschland

Job Type: Vollzeit

Über FarmDroid

FarmDroid ist ein Vorreiter in der landwirtschaftlichen Technologie und bietet autonome Roboter, die Landwirten helfen, ihre Ernte effizienter und nachhaltiger anzubauen. Während wir unsere Reichweite erweitern, suchen wir enthusiastische und qualifizierte Agricultural & CustomerCare Specialist, die unser Team in wichtigen Tier-1-Märkten im Norden und Süden Deutschlands verstärken.

Wenn Du eine Leidenschaft für Technologie, Landwirtschaft und Kundenerfolg hast und gerne im Team arbeitest, um den Erfolg der Kunden sicherzustellen, dann bist Du hier genau richtig!

Deine Aufgaben:

- Unterstützung des Regional Sales Manager bei der Kundenansprache und Akquise, insbesondere während der Verkaufssaison (September bis Februar).
- Präsenz auf dem Feld zeigen, um Kunden und Distributoren bei der Einrichtung, Schulung und Leistungsoptimierung der Roboter zu unterstützen, während der Anbausaison (März bis August).
- Interaktion mit Distributoren, um die Kundenaufklärung vor dem Verkauf zu unterstützen und ihnen die laufende Beratung sicherzustellen.
- Hauptansprechpartner für Kunden, die zusätzliche Anleitung bei der Produkteinrichtung, -konfiguration und -best Practices benötigen.
- Einsichten aus Kundeninteraktionen, Branchentrends und Wettbewerbsaktivitäten sammeln und wertvolles Feedback an die Verkaufs- und Produktteams von FarmDroid weitergeben.
- Beziehungen zu wichtigen Branchenteilnehmern wie Ernteverarbeitern und -verbänden aufbauen, um Trends und potenzielle neue Kunden zu identifizieren.
- Einblicke an interne Teams weitergeben, um zur Produktentwicklung und zur Verbesserung der Kundenerfahrung bei FarmDroid beizutragen.

Deine Qualifikationen:

- **Erfahrung im Landwirtschaft** mit Kundensupport, technischen Verkauf.
- Starke zwischenmenschliche und kommunikative Fähigkeiten mit einer kundenorientierten Denkweise.
- Technische Fähigkeit, grundlegende Probleme zu verstehen und zu beheben.
- Fähigkeit, selbstständig zu arbeiten und bei Bedarf im Markt zu reisen.
- Fließende Englisch- und Deutschkenntnisse.
- Ein Hintergrund in der Landwirtschaft oder Erfahrung in der Arbeit mit Landwirten ist erforderlich.

Warum bei FarmDroid arbeiten?

- Sei Teil eines Unternehmens, das an der Spitze nachhaltiger Landwirtschaftstechnologie steht.
- Ein Wachstumsorientiertes Umfeld mit einem Team, das leidenschaftlich die landwirtschaftliche Technologie vorantreibt.
- Ein wettbewerbsfähiges Vergütungspaket.

- Karrieremöglichkeiten und die Chance, einen echten Einfluss in einer sich entwickelnden Branche zu haben.

Sind wir das, was Du suchst? Dann schreib uns, wer Du bist!

Recruitment Team: tyskland@di.dk

bei Fragen kannst Du Dich gerne unter 030 – 81821772 melden.

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen und gemeinsam mit Dir zu wachsen.