



Be the
mission
Be Bayer.

Bei Bayer sind wir Visionär*innen und entschlossen, die größten Herausforderungen unseres Planeten zu überwinden und zu einer Welt beizutragen, in der genug Nahrung und ausreichende medizinische Versorgung für alle Menschen keine unerreichbaren Ziele mehr darstellen. Wir tun dies mit Energie, Neugier und purer Hingabe, lernen stets von den Menschen um uns herum, erweitern unsere Denkweise, verbessern unsere Fähigkeiten und definieren das „Unmögliche“ neu. Es gibt viele Gründe, sich uns anzuschließen: Wenn Du nach einer abwechslungsreichen und bedeutungsvollen beruflichen Zukunft strebst, in der Du gemeinsam mit anderen brillanten Köpfen wirklich etwas bewegen kannst, möchten wir Dich in unserem Team haben.

Vertriebsberater Sonderkulturen Vertriebsgebiet NRW und westl. Niedersachsen (alle Geschlechter)

DEINE AUFGABEN

- // Du bist **Ansprechpartner*in** für die landwirtschaftlichen Betriebe, den Agrarhandel und Beratungsorganisationen
- // Du setzt unsere **Ziele im Markt** um, erstellst **Marktanalysen** und ermittelst **Geschäftspotentiale**
- // Die selbständige Organisation und Durchführung von **Vortragsveranstaltungen** und **Feldbegehungen** gehören zu deinem Aufgabenbereich

WAS DU MITBRINGST

- // **Abgeschlossenes Hochschulstudium** als Agraringenieur*in oder kaufmännische/landwirtschaftliche Ausbildung mit Erfahrung im Agrarmarkt/Pflanzenschutz/Saatgutbereich
- // Du verfügst über gute **Fach- und Branchenkenntnisse**, insbesondere im Bereich **Pflanzenschutz/Sonderkulturen** und/oder über mehrjährige **Berufserfahrung im Vertrieb**
- // Du hast eine **hohe Affinität zu digitalen Lösungen** im Ackerbau
- // Du bist **aufgeschlossen** im Umgang mit Menschen und hast ein hohes Maß an **Teamfähigkeit**

- // Du verfügst über **Kommunikationsstärke**, auch im Umgang mit neuen Medien, und hast eine ausgeprägte Überzeugungsfähigkeit, sowie verhandlungssichere Deutsch-Kenntnisse
- // Darüber hinaus bringst du eine selbständige und **zielorientierte Arbeitsweise** und hohe Leistungsmotivation mit

WAS WIR DIR BIETEN

- // **Finanzielle Stabilität** durch ein wettbewerbsfähiges Vergütungspaket
- // Eine **inklusive und respektvolle Arbeitsumgebung**
- // **Flexible Arbeitszeitmodelle**, inklusive flexiblen Home-Office Möglichkeiten und der passenden technischen Ausstattung
- // Zahlreiche Angebote zur **Vereinbarkeit von Karriere und Familie**
- // **Mobilitätsangebote** (Leasing-Rad, Dienstwagen...)
- // **Gesundheitsleistungen** (Bayer.machtFIT.de-Gesundheitsplattform...)
- // **Mitarbeiterrabatte** bei renommierten Partnern

Diese Position ist für das Vertriebsgebiet Nordrhein-Westfalen und westliches Niedersachsen zu besetzen und ist auf ein Jahr befristet.

Kontaktiere uns

Telefon +49 214 30 99 779
www.career.bayer.com

Bewirb dich jetzt!



Bayer begrüßt Bewerbungen aller Menschen ungeachtet von ethnischer Herkunft, nationaler Herkunft, Geschlecht, Alter, körperlichen Merkmalen, sozialer Herkunft, Behinderung, Mitgliedschaft in einer Gewerkschaft, Religion, Familienstand, Schwangerschaft, sexueller Orientierung, Geschlechtsidentität oder einem anderen sachfremden Kriterium nach geltendem Recht. Wir bekennen uns zu dem Grundsatz, alle Bewerberinnen und Bewerber fair zu behandeln und Benachteiligungen zu vermeiden.